

Contract Management

de winst van contractbeheer

Inkoopcontracten spelen een vitale rol binnen organisaties. Recente onderzoeken tonen aan dat ruim 75% van de zakelijke transacties in contracten worden vastgelegd. Grote organisaties beheren dan ook al snel honderden, zo niet duizenden contracten. Hoewel de informatie in contracten voor vele partijen (juristen, inkopers, contractbeheerders en projectleiders) en afdelingen belangrijk is, ontbreekt het binnen een groot aantal organisaties nog steeds aan een actief beheer.

Contracten worden vaak decentraal op afdelingsniveau afgesloten en gearchiveerd; ze raken daardoor makkelijk uit beeld, versies raken zoek of verliezen hun verantwoordelijke beheerder door reorganisaties en functiewisselingen. Bovendien is de contractinformatie niet bereikbaar voor belanghebbenden buiten kantooruren en hun vaste werkplek. De informatie uit contracten wordt daardoor onvoldoende benut. Door het ontbreken van inzicht in contracten ontstaat voor organisaties een onbeheersbare situatie. Niet alleen juridisch en organisatorisch: wanneer contracten niet op tijd beëindigd of verlengd worden zijn er direct financiële consequenties. Bovendien ontberen organisaties overzicht op de verplichtingen die uit hun inkoopcontracten voortvloeien. Overzicht dat onder maatschappelijke en wettelijke druk door een groeiend aantal marktpartijen geëist wordt.

Ontsluit contracten met C-VENDOR

Met behulp van het internet ontsluit contract management van C-VENDOR alle inkoopcontracten. Contracten worden digitaal opgeslagen en inhoudelijke informatie wordt eenvoudig vastgelegd. Volledig flexibel, want u kunt zelf datavelden en sjablonen definiëren. Het terugvinden van informatie wordt gereduceerd tot een beperkt aantal handelingen. Niet alleen voor de direct verantwoordelijke contractmanager, ook aan andere partijen kan beveiligde toegang worden verleend.

Afhankelijk van de toegekende rol worden toegangsrechten tot volledige contracten of relevante contractonderdelen toegewezen.

De handige rapportengenerator van C-VENDOR geeft de beheerder snel en flexibel overzicht op zijn contractenportefeuille. Met alle contractinformatie op een centraal punt kan de contractmanager relevante zaken scherp en vanuit verschillende invalshoeken in de gaten houden. Goed contractbeheer vermindert financieel risico en zorgt voor een betere benutting van de afgesloten overeenkomsten. Contracten worden niet meer verkeerd geplaatst en alle contractinformatie voor rechthebbenden is ontsloten door middel van het internet. Beveiligd, 24/7 en onafhankelijk van plaats.

Net als alle andere oplossingen van Commerce-hub werkt contract management volgens het SaaS (software as a service) principe. U bespaart daardoor op het onderhoud en beheer van uw software en infrastructuur. Ook bespaart u tijd bij de inrichting van contract management. Ongeacht of u al een geautomatiseerd systeem gebruikt, met behulp van onze ervaren consultants kunt u direct aan de slag en zonder complexe implementatie snel de winst van contract management ervaren.



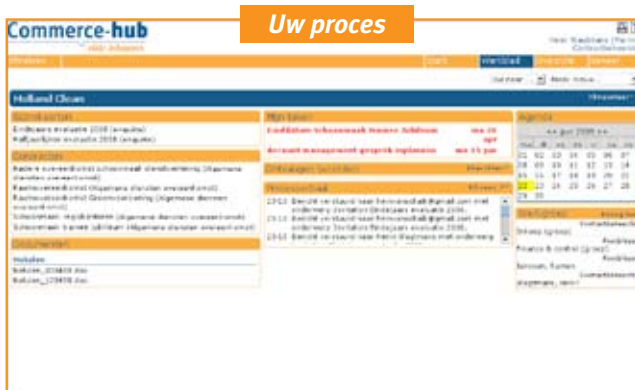
Altijd toegang tot contracten



Vanuit de overzichtsc cockpit heeft u direct toegang tot de contracten die u zoekt.



Op ieder datumveld kunt u eenvoudig een alarm plaatsen waarna u een notificatie per e-mail ontvangt.



Vanuit het centrale werkblad beheert u het contract: kritieke data, taken, onderliggende documenten en toegangsrechten.



Bepaal zelf de informatie die wordt vastgelegd en organiseer deze door middel van tabbladen.

Voordelen C-VENDOR Contract management

- Maakt effectief beheer op uw inkoopcontracten mogelijk
- Ontvang automatisch 'alerts' op belangrijke data en mijlpalen
- Onafhankelijk van uw locatie en 24/7 alle informatie inzien
- Verleen andere partijen toegang op maat
- Flexibele invoer met vrij te definiëren datavelden en sjablonen.
- Beschik over een aantoonbaar inzicht in uw verplichtingen
- Werken in de zekerheid van een beveiligde omgeving
- Win aan overzicht met de gebruikersvriendelijke rapportengenerator
- Bespaar u een complexe implementatie en behaal een snelle ROI

Profiel

Commerce-hub levert oplossingen voor e-sourcing, elektronisch aanbesteden, e-veilen, vendor en contract management. Met succes in de private en publieke sector, zoals onze klanten ING, AEGON, UWV en NUON bewijzen. Geïntegreerd in een complete werkomgeving stimuleren onze oplossingen samen- en inzichtelijk werken.

Bij het optimaal benutten van C-VENDOR staat u er niet alleen voor. Wij beschikken over een complete service afdeling: van een helpdesk voor snelle antwoorden tot daadkrachtige consultants met een diepe kennis van onze instrumenten en de inkooppraktijk.

Indien u meer informatie over onze diensten wilt hebben of een afspraak wilt maken dan kunt u contact opnemen via 020 462 1920 of per e-mail info@commerce-hub.com.